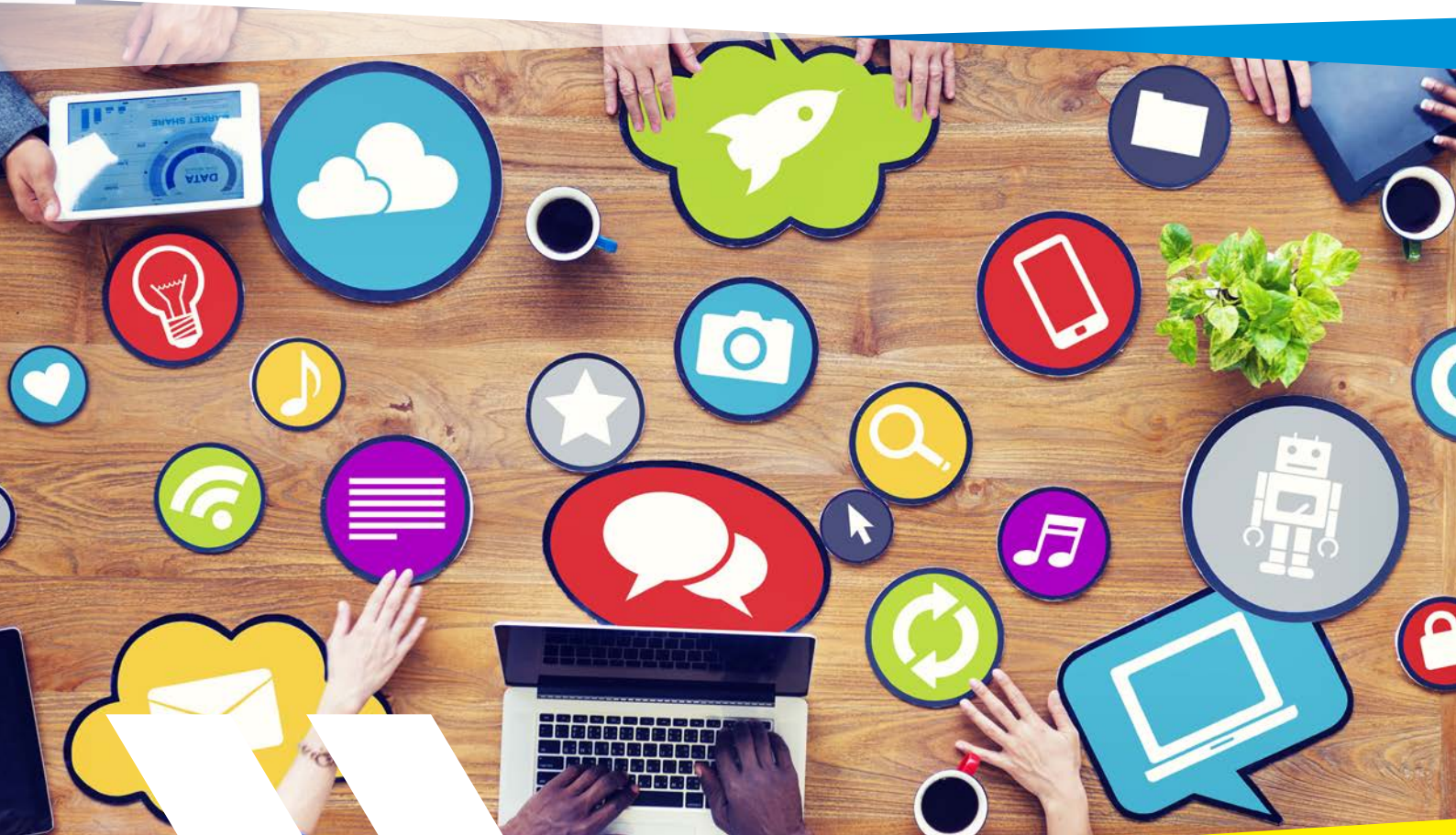


IHR ERFOLG.  
UNSER ZIEL.



**SPEZIALISIERUNG**

# **ONLINE MARKETING PROFESSIONAL**

VWA-Zertifikat (Micro Degree)



Alle Infos auch unter [w-vwa.de](http://w-vwa.de)

# QUICK FACTS



## ABSCHLUSS

Online Marketing Professional (VWA)



## ZIELGRUPPE

- > Mitarbeitende aus den Bereichen Marketing, Branding, Social Media, E-Commerce, Business Development, ...
- > (Nachwuchs-)Führungskräfte, die praktische Online Marketing Kenntnisse erwerben bzw. erweitern möchten



## KONZEPT

- > kompakt: wesentliche Inhalte, kurzer Zeitraum
- > kompetent: Expert:innen aus Praxis und Wissenschaft
- > qualitativ: akademischer Anspruch
- > praxisorientiert: aktuell, anwendbar, individuell
- > persönlich: kleine, konstante Gruppe
- > interaktiv: Lernen mit- und voneinander



## LEHRGANGSGEBÜHR

2.780,00 EUR (oder 556,00 EUR / 5 Monate)  
+ 100,00 EUR Anmeldegebühr



## DAUER UND ZEITEN

Veranstaltungen: November 2023 bis Februar 2024  
Projektarbeit und Prüfungsgespräch: März bis Juni 2024

- > freitags 15:00 - 21:00 Uhr
- > samstags 09:00 - 16:00 Uhr

## Inklusive:

- > Veranstaltungsbegleiter als Download
- > Prüfungsgebühr
- > VWA-Zertifikat (Prüfungsurkunde und -zeugnis)

Terminplan siehe Seite 5



## ORT

VWA-Bildungshaus,  
Wolframstr. 32, 70191 Stuttgart (Europaviertel)  
oder Online teilnehmen!



## INFORMATION UND BERATUNG

Stefanie Hauser

☎ 0711 21041-40

✉ S.Hauser@w-vwa.de

Elisabeth Friesen

☎ 0711 21041-39

✉ E.Friesen@w-vwa.de

100 Euro sparen!  
Bis 30. Juli  
anmelden!



**FÖRDERMÖGLICHKEITEN?  
HIER INFORMIEREN!**



# ONLINE MARKETING: ZIELORIENTIERT, MESSBAR UND INTERAKTIV

Wer kennt nicht das Zitat von Henry Ford: "Ich weiß, die Hälfte meiner Werbung ist herausgeworfenes Geld. Ich weiß nur nicht, welche Hälfte." Mittels der Tools, die Ihnen Online Marketing bietet, machen Sie die Wirkung von Werbung messbar und lernen gleichzeitig Ihre Kunden und Interessenten besser kennen und verstehen.

Online Marketing - ein echter Gamechanger.  
Digitales, data-driven Marketing hilft Ihnen sich und Ihr Unternehmen optimal zu präsentieren - im Internet, auf Social Media und darüber hinaus.

Ausgewiesene Expert:innen teilen ihr Wissen mit Ihnen und zeigen Ihnen, wie durch die Nutzung der digitalen Kanäle, sei es Social Media oder auch Display Advertising, Suchmaschinenmarketing, E-Mail-Marketing usw. neue Ansätze für Ihr Unternehmen entstehen. Zudem erfahren Sie, welche maßgebliche Problemstellungen des Rechts beim Online-Marketing zu beachten sind und wie Sie diese umsetzen.

Der VWA-Zertifikatslehrgang ist richtig für Sie, wenn Sie bereits über relevante Berufserfahrung verfügen oder perspektivisch in diesem Bereich tätig sein möchten. Ein VWA-Zertifikat lohnt sich auch für Quereinsteiger: Sie belegen Ihre berufspraktischen Kenntnisse und weisen Ihren Wissensstand nach.

- > Sie sind in der Lage, eine Online Marketing Strategie zu erstellen und umzusetzen.
- > Sie entwickeln User Personas und begleiten diese auf der Customer Journey.
- > Sie kennen die unterschiedlichen Online Marketing-Kanäle welche für Ihre Botschaft geeignet sind.
- > Sie wissen, wie Ihre Website und Posts suchmaschinengerecht optimiert werden (SEO, SEM).
- > Sie interpretieren Daten richtig und leiten Strategien ab.

## PRÜFUNGSLEISTUNG

Den Abschluss "**Online Marketing Professional (VWA)**" erwerben Sie mit der Teilnahme am Lehrgang sowie dem erfolgreichen Bestehen der Prüfungsleistung.  
Ihre Leistung wird Ihnen durch das benotete VWA-Zertifikat (Prüfungsurkunde und -zeugnis) bescheinigt.

Sie entscheiden:

**Projektarbeit + Fachgespräch:** Neu erworbene Kenntnisse können durch das Verfassen einer ca. 20-seitigen Projektarbeit passgenau auf Ihre konkrete betriebliche Aufgabenstellung angewendet werden. Betreut werden Sie durch Ihre Dozent:innen. Die Ergebnisse Ihrer Projektarbeit präsentieren Sie im Rahmen eines themenübergreifenden Fachgesprächs.

- ✓ Unternehmensrelevanter Praxistransfer
- ✓ Profilierung und neue Kompetenzen
- ✓ Individuelle und kompetente Betreuung
- ✓ Abschluss: Online Marketing Professional (VWA)

**Klausur + Fachvortrag:** Alternativ können Sie Ihr neu erworbenes Wissen durch das Ablegen einer Klausur sowie in einem Fachvortrag mit anschließender Diskussion dokumentieren.

# INHALTE // DOZENT:INNEN

## **SOCIAL MEDIA MARKETING**

- > Übersicht Plattformen und Möglichkeiten
- > Ziele von Social Media Marketing
- > Entwicklung und Umsetzung von Content-Strategien
- > Hands-On: Content Strategie und Beitragsentwicklung (für Instagram und LinkedIn)
- > Analytics und Community-Management



### **Professor Dr. Sarah Spitzer**

- > Professorin im Studiengang Online-Medien-Management an der Hochschule der Medien, Stuttgart
- > Schwerpunkte in Lehre und Forschung: Online- und Social Media Marketing, Consulting, Sustainability

## **RECHTSFRAGEN DES ONLINE-MARKETINGS**

- > Datenschutzrechtliche Grundlagen im Internet, insbesondere Tracking und Targeting
- > Persönlichkeitsrecht und Recht am eigenen Bild
- > Urheberrechtliche Grundlagen im Internet
- > Das Markenrecht und das Recht der Domainvergabe
- > Lauterkeitsrecht am Beispiel des Online-Werberechts nach UWG
- > Social Media und Plattformrecht



### **Professor Dr. Steffen Kroschwald, LL.M.**

- > Professor für Wirtschaftsrecht mit Schwerpunkt europäisches und internationales Wirtschaftsrecht an der Hochschule Pforzheim.
- > Forschung im IT- und Datenschutzrecht. Langjähriger Datenschutzbeauftragter bei einem Automobilhersteller im Bereich digital vernetzter Fahrzeuge.

## **WEB ANALYTICS / DATA-DRIVEN MARKETING**

- > Erfolgsmessung im Online-Marketing
- > Web Analytics
- > Social Media Analytics
- > Google Analytics
- > Google Datastudio
- > Google Tag Manager
- > Einführung in Excel Pivot-Tabellen
- > Analytics Fallstudien



### **Sarah Schmid**

- > B.Sc. in BWL und M.Sc. in Tourismus und Regionalplanung (Schwerpunkt Marketing)
- > Online Marketing Managerin / Beraterin in einer Digital-Agentur mit Schwerpunkt Webanalyse

# INHALTE // DOZENT:INNEN

## CONTENT MARKETING

- > Content Marketing, Content Strategie und Content Formate
- > Content Marketing in B2B und B2C
- > Crossmediales Content Marketing
- > Storytelling mit Schreibwerkstatt
- > Influencer Marketing und Blogger Relations
- > Mobile Content Marketing
- > Contentoptimierung durch Webanalyse

## SEARCH ENGINE MARKETING

- > Grundlagen und Formen des Suchmaschinenmarketings
- > Grundlagen und Tools der organischen Suche (SEO)
- > Keywordanalyse, -mapping und -briefing (SEO)
- > Grundlagen und Tools der bezahlten Suche (SEA)
- > Aufbau eines Google Ads Kontos (SEA)
- > Kampagnen- und Anzeigenformate (SEA)
- > Mobiles Suchmaschinenmarketing (SEO/SEA)
- > Strategische Handlungsfelder des Suchmaschinenmarketings (SEO/SEA)

## ONLINE MARKETING: GRUNDLAGEN

- > Marketing Grundlagen
- > Business Model Canvas
- > Analytisches Kommunikationsmodell
- > Herausforderungen des Online Marketing

## ONLINE MARKETING: STRATEGIE

- > Kennzahlen und KPIs
- > Situationsanalyse
- > Zieldefiniton
- > Customer Lifecycle Modell
- > Zielgruppendefinition (User Personas)



### Dennis Althaus

- > B.A. in BWL und Dienstleistungsmanagement sowie MBA in General Management mit Schwerpunkt Digital Marketing
- > Leiter Online-Marketing einer Digital-Agentur, verantwortlich für das digitale Marketing mittelständischer bis großer B2B- sowie B2C-Unternehmen



### Georg Friesen

- > B.Eng. in Audiovisuelle Medien, Hochschule der Medien
- > Digital Marketer mit Schwerpunkten auf Content Creation, Marketing Automation und Market Development

# TERMINPLAN

## ONLINE MARKETING 2023/24

|                   |                   |                                  |                              |
|-------------------|-------------------|----------------------------------|------------------------------|
| 03. November 2023 | 15:00 - 21:00 Uhr | Einführung und Grundlagen        | Georg Friesen                |
| 04. November 2023 | 09:00 - 16:00 Uhr | Online Marketing: Strategie      | Georg Friesen                |
| 17. November 2023 | 15:00 - 21:00 Uhr | Online Marketing: Strategie      | Georg Friesen                |
| 18. November 2023 | 09:00 - 16:00 Uhr | Rechtsfragen im Online Marketing | Prof. Dr. Steffen Kroschwald |
| 1. Dezember 2023  | 15:00 - 21:00 Uhr | Content Marketing                | Dennis Althaus               |
| 2. Dezember 2023  | 09:00 - 16:00 Uhr | Content Marketing                | Dennis Althaus               |
| 15. Dezember 2023 | 15:00 - 21:00 Uhr | Web Analytics und                | Sarah Schmid                 |
| 16. Dezember 2023 | 09:00 - 16:00 Uhr | Data-driven Marketing            | Sarah Schmid                 |
| 19. Januar 2024   | 15:00 - 21:00 Uhr | Suchmaschinenwerbung und         | Dennis Althaus               |
| 20. Januar 2024   | 09:00 - 16:00 Uhr | Suchmaschinenoptimierung         | Dennis Althaus               |
| 26. Januar 2024   | 15:00 - 21:00 Uhr | Social Media Marketing           | Prof. Dr. Sarah Spitzer      |
| 27. Januar 2024   | 09:00 - 16:00 Uhr | Social Media Marketing           | Prof. Dr. Sarah Spitzer      |



## NEU: NANO DEGREE

Sie interessieren sich nur für einzelne Module des VWA-Zertifikats oder möchten sich nur punktuell weiterbilden?  
Die VWA Nano Degrees machen es möglich!

- > Sie wählen nach Bedarf und Interesse.
- > Sie sind flexibel in der Zeitplanung und können sich finanzielle Ressourcen einteilen.
- > Sie weisen neue Kompetenzen durch die VWA-Bescheinigung aus.
- > Sie bilden sich "Schritt-für-Schritt" weiter und können nach Belegung aller Module eines VWA-Zertifikats die Prüfungsleistung erbringen und den Abschluss "Online Marketing Professional (VWA)" erwerben.

# WICHTIGES UND WEITERES

## FÖRDERMÖGLICHKEITEN

### FÖRDERUNG DURCH DEN ARBEITGEBER

Viele Arbeitgeber sind bereit, die berufsbegleitende Weiterbildung ihrer Mitarbeiter/innen finanziell oder in anderer Form (z. B. Sonderurlaub für die Prüfungsvorbereitung, Unterstützung bei der Literaturbeschaffung) zu fördern. Wir empfehlen daher, den Arbeitgeber über die beabsichtigte Weiterbildung zu informieren und Möglichkeiten einer Förderung individuell zu erörtern.

### STEUERLICHE BERÜCKSICHTIGUNG

Aufwendungen für Fort- und Weiterbildung sind im Regelfall Werbungskosten, die bei der Festsetzung der Lohn- bzw. Einkommenssteuer geltend gemacht werden können, sofern keine anderweitige Erstattung der Aufwendungen erfolgt.

## WEITERE INTERESSANTE VWA-ZERTIFIKATSLEHRGÄNGE

- > Corporate Communications
- > Projektmanagement

Das gesamte Angebot finden Sie unter [w-vwa.de](https://www.vwa.de)

## MEHR ERFAHREN?

Informieren Sie sich persönlich und unverbindlich auf der VWA-Info-Messe für Zertifikatslehrgänge.

Oder kontaktieren Sie uns. Wir beraten Sie gerne!

Stefanie Hauser

☎ 0711 21041-40

✉ S.Hauser@w-vwa.de



## IHR ERFOLG. UNSER ZIEL

- > Sie erweitern Ihre Kenntnisse aufbauend auf vorhandenem Wissen und erwerben eine Zusatzqualifikation auf Hochschulniveau.
- > Sie bilden sich gezielt in Ihrem Spezialgebiet weiter, erweitern Ihr Einsatzgebiet und machen sich zum gefragten Experten bzw. zur gesuchten Expertin.
- > Sie zeigen Eigenmotivation und Lernbereitschaft und stellen Ihr Zeitmanagement unter Beweis.
- > Sie bauen Ihr Netzwerk weiter aus.
- > Sie profilieren sich durch einen unmittelbaren Praxistransfer und empfehlen sich für die nächste Karrierestufe.



# IHR ERFOLG. UNSER ZIEL.

**Unser Credo: Ihr Erfolg. Unser Ziel.**

Was für Sie Erfolg bedeutet entscheiden Sie. Wir bieten Ihnen passende Lösungen an. Unser Ziel ist es, Ihre Anforderungen zu erfüllen, damit Sie aktuelle Herausforderungen meistern und die Zukunft aktiv gestalten können.

## WÜRTEMBERGISCHE VERWALTUNGS- UND WIRTSCHAFTS-AKADEMIE E.V.

Die Württembergische Verwaltungs- und Wirtschafts-Akademie e. V. (VWA) ist ein gemeinnütziger Verein zur Aus- und Weiterbildung von Fach- und Führungskräften in Verwaltung und Wirtschaft. Die Akademie ist laut Satzung selbstlos tätig. Ihr Ziel ist das bestmögliche Angebot zum fairen Preis. Seit über 90 Jahren bieten wir aktuelles, hochwertiges und zukunftsweisendes Praxiswissen an. Unser Angebot umfasst Seminare, Lehr- und Studiengänge sowie Consulting, Training und Coaching zu zahlreichen Themenbereichen.



**Württ. Verwaltungs- und  
Wirtschafts-Akademie e. V.**

VWA-Bildungshaus  
Wolframstraße 32 | 70191 Stuttgart  
☎ 0711 21041-0 | ✉ info@w-vwa.de  
➤ [www.w-vwa.de](http://www.w-vwa.de)



DIN EN ISO 9001  
REG.-NR. 01 0118053

**Präsidium**  
Gudrun Heute-Bluhm, Johannes Schmalzl, Andreas Schütze  
**Geschäftsführung**  
Rolf Salzer, Thomas Straub

